

IATI Media Board Presentation Q2 2025

התגובה של האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות להשפעת המכסים על ישראל

טלטלת המכסים לא פסחה על ישראל לעת עתה, ומלבד האוצר, גם בתעשיית ההייטק מנסים ללמוד את ההשלכות; קרין מאיר רובינשטיין, האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות משרטטת את ההשפעות

בעקבות החלטתו של נשיא ארצות הברית להטיל מכסים על מדינת ישראל, קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), מנתחת את ההשלכות על ישראל.

"החלטתו של נשיא ארצות הברית דונלד טראמפ להטיל מכס בגובה 17% על ישראל, לצד מדינות נוספות, היא מהלך דרמטי בעל פוטנציאל השפעה רחב על הכלכלה העולמית ועל הישראלית בפרט. כמו כן מהלך זה ישפיע באופן ישיר על תעשיית ההייטק בישראל. בשלב זה יש יותר שאלות מתשובות, ואנו ממתינים לפרסום הכללים הסופיים שיגדירו את תחולת המהלך ואת אופן יישומו בפועל", אמרה רובינשטיין.

"מצד אחד, שיעור המכס שנקבע לישראל נמוך בהשוואה למדינות אחרות, דבר שיכול להוות יתרון תחרותי לחברות ישראליות מול חברות זרות לא-אמריקאיות. אך מאידך, תעשיית ההייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקאיות, ולכן ההשפעה הכוללת עשויה להיות מורכבת ותלויה בפרטי ההחלטה. אם המכסים יחולו על מוצרים פיזיים בלבד – כמו רכיבים אלקטרוניים, מכונות או מזון – ההשפעה הישירה על תחום ההייטק תהיה מוגבלת. עם זאת, הפגיעה הפוטנציאלית בענפים אחרים במשק עשויה להשפיע באופן עקיף גם על אקוסיסטם החדשנות.

"לעומת זאת, אם המכסים יחולו גם על מוצרי תוכנה, ובפרט על שירותי תוכנה במודל Software as a Service (SaaS) – תחום הפעילות העיקרי של רבות מחברות ההייטק הישראליות – מדובר במהלך שעלול לשנות מהותית את אופן הגישה של החברות הישראליות לשוק האמריקאי ואף להרתיע משקיעים ולקוחות פוטנציאליים. חשוב לבחון גם האם תחולת המכס תכלול ייצוא שבבים (צ'יפים), ענף אסטרטגי שבו לחברות ישראליות יש פעילות משמעותית וגלובלית.

"כיום, הנושא נמצא בבחינה מקיפה על ידי מומחי מס מישראל ומארצות הברית, אך כבר עכשיו ברור שהממשלה צריכה לפעול יחד עם התעשייה באופן הדוק כדי לוודא שהכללים הסופיים שייקבעו בארצות הברית יבטיחו פגיעה מינימלית בתעשייה הישראלית.

האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI) ימשיך לפעול בכל הדרגים, בארץ ובחו"ל, מול מקבלי ההחלטות, גורמי ממשל ומשקיעים, על מנת להבטיח ודאות מירבית לחברות ההייטק הישראליות ולשמור על כושר התחרות שלהן בשוק הבינלאומי", אמרה רובינשטיין.

”יש המון בלבול בקרב חברות ונותרו שאלות פתוחות“: בכירים בהייטק בישראל מגיבים למכסות טראמפ

קיבצנו נבחרת של אנליסטים ומומחיות שהעריכו כיצד המכסים האמריקנים החדשים ישפיעו על הענף. מהניתוח שלהם עולה כי הצעדים של הממשל טומנים בחובם לא מעט סיכונים לתעשייה המקומית, אך גם כמה הזדמנויות והזרימה לפעולה



קרין מאיר רובינשטיין, יועצור המכס שקבע לישראל נמוך בהשוואה למדינות אחרות, דבר שיכול להוות יתרון תחרותי לתחנות ישראליות, צילום: מיכאל פרנקו

עו"ד קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות:

”מצד אחד, שיעור המכס שנקבע לישראל נמוך בהשוואה למדינות אחרות, דבר שיכול להוות יתרון תחרותי לחברות ישראליות מול חברות זרות לא-אמריקניות, אך מאידך, תעשיית ההייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקניות, ולכן ההשפעה הכוללת עשויה להיות מורכבת ותלויה בפרטי ההחלטה”.



נמל חיפה, ישראל. ספינות מורכבות בנימין מנחם/גזית חפתי/ישראל היום

פרשנות
טראמפ יורה לכל הכיוונים, השאלה היא האם צריך לקחת אותה ברצינות

נשיא ארה"ב דונלד טראמפ הטיל פצצה עם משטר מכסים שספקי את כל העולם כולל את ישראל, ובחירות זקנו, השוקים נרעו, אבל אולי כדאי לנצור רגע ולשאל אם לא מובחר בעוד קיווה בכות הדבר על המצב האמריקני. לא את כל טראמפ שליו את המלך רק כדי להחזיר אותו מדר טארד לתים. מדיניות הסחר שלו כבר ידעה את הכוונה הבאה: הכוונה על מכסים חדשים, לעתים שיעור גבוה מאוד או ביטולם וכן לפני כניסה לתוקף, כך יבוצע רוס פעולה המטיל אותם ודרכי משו וכו' לחץ הודעת ביטול סגנית ביקר הרה, ולפעמים בזמן פצצות.

הכרזה, דרמה - וסיכוב פוסה
רק לפני שבועיים, במרואר האחרון, הכריז טראמפ על מכסים בשיעור של 25% על כלל היבוא ממקסיקו ומג'רמני, המכסים נעוצו, להפחית לחץ על שתי המדינות לפעול נגד רוס המכסים ממשלס ארה"ב אלא לרעום למי בסיס הפעל מתקף, יוריעו צבת הלוכו כי המכסים יודחו במרום, בעקבות החיוביות הרשות של שתי המדינות הללו, הודעה הפתיעה גורמים בשוק ונראה יותר כמנורל ספק מאשר יעד לרעום אור טוח.

לא אתה טראמפ שלף את המקל רק כדי להחזיר אותו מחר לתוקף. הכרזה על מכסים וזו ביטולם לפני כניסתם לתוקף

ברורש שלאחר טכנ, במרץ 2025, חור טראמפ על אותו חרזיל, הפעם לול תעשית היכס, הוא הכריז שיחטו מכסים טמסים על יבוא הכיסים הלחיים ממקסיקו ומג'רמני. אך תענית פופר ומי ליבניגים האמריקאיים כדי "לא לפגוע בתעשית שלט", לדבריו, גם באן רכאו כי הארס טיטוס כחלק מיקוח, ולא נודע למיטוס אלא להשתג ותוריים מהרג השני.

גם בקרענית הראשונה הוא התחמם אחת ספקי קרין, בתי 2019 איים הנשיא לחזיר מכסים ארניים על כלל היבוא ממקסיקו, במחאה על כשינועו לנגוע גזירה מלחי חוקית, נוח לוח כבד בעד מקסיקו ותחייב שתקוט צעדים כגול חרזים שלה המכסים כולל בינו האחרון.

גם מיל ז'ון, מוקטפ על "מכס הסחר של ארצות הברית ברוסיה" ב-2019, בהם גורמים, מחשבים ולסלוגים. במרום טוספים, כמו המכסים על פלדה ואלומיניום מדינות זרותיות, טראמפ טגו בארס חלקי הוא הולל מכסים ב-2018 על קרד ומקסיקו, וכליל אותם לאיר טמנו בניו טרמפ'ס, להכנס הסחר והים USMCA, גם מעל אירופה ריושו לא מעט אימים לתחרות טנורו או השועה, רוס הפעלה חו - הברית הקשרות, יצירת דרמה בינלאומית ואו ריבו - תקן חלק מלוח גבר מרואר, וכליל אותם לאיר טמנו בניו טרמפ'ס, שוקים, הודיעים, הברית ומדינות כמכס על "א" הארס כרזית, גם הפעם, נתן לוח רק להכנס ולראת אם כל האימים יתממשו.



לא השיקול המרכזי
גם בורה תקנות טורדת כהלה בעליו של אהה מברזת פעליו היצור בישראל ובמקומות שונים בעולם, אמרי ללובס כי "מכס של 17% מורו אחיו ללא רוח ומאלצים אחיו להקניט את היצור לארה"ב, מטיס אררים מכס או מנכס את הארצות כרדטיטי ללמלות "מכסים הארצות הקניטו אלו תעשית ישראל עלולה לצאת חלשה מהספור חוה. הקלח מחרו המרום הישראליים ב-17% פרישו שיוז לקנות חרזים שיעוצ את הברית הישראליית, קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ויו"ד האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), טייגנית את מיכיל תעשית חרזים העלולים בערובה כי הודו לחלוף השפעה יודיע על הריסות הישראלי, "מבד אהה, יעורר מכס טמכע לישראל נמוך בהשוואה למדינות אחרות, רכר שיכול להיות יתרון תחרותי לחברות ישראליות מול חברות זרות שאינו אמריקאיות. כאשר תעשית התייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקאיות ולכו השפעה הכוללת עשויה להיות מורכבת, היא אמרת.

עם זאת, כשיכלו כל המכסים העלוי - רכר כסלול מעל רוב רובה של תעשית התייטק הישראלית סמכות בעיקר מדינת המכס יוסיב"ס בעצמות זרות, חרזיק, ארלים, ארזיובנישטיין איננה מציאה ככלל אפשרות התמנות כי מכסים מדינות זרות, אף עלול להיות מלך טייגנית כחזית את אופן הגישה של המדינות הישראליות לפוק האמריקאי אף לרדריעי מקסיקו לקוחות מוטבצאליים, טמנו יש על קליות שודעשים אחות.

טניא רנו כי שיער לשנע בערבת כרין כמכסיל אמריקנית של רות חרזיקות גינים שיעור טמנו רוב טייגיל, מכור כי בשיכלו אל חודה השפעה על חברות הייטק או על החלטה של ימיים חוכן לחותם יי הברזי "לחברות מוכנה יי שיקויים אררים טייגניות ולמנוע הנכנס הוא לא ארד מהמרוכזים, אבל גם עכר חברת המרמה המטורעים שלהם מוטסים, לא חודה השפעה מחותם כיוון טמנו אל החברה קמה בישראל, היא בודר כלל איננה מיגרת ברזי.

המכסים מולגים מעל רוב התייטק שמוכר בעיקר מוצרי מנכנה ויוסיבר מרוחק, אולם, בתעשייה לא מוצאים ככלל אפשרות התמנות של מכסים גם על שירותים

היצוא הביטחוני בסכנה?
רנה נכסר למוך הביטחוני ער כו טנו הברית ביטחנית, מהכס טריו יודיע עם האמריקאים ללא מכסים, כאשר סך היצוא מתחום הארזיב התמנס כענה שכרזה ב-634 מיליון דולר, ויבוא ככלל רובא לארה"ב, פעק לאור חלפת המכסים, התקריבה ארנים על שתי העשיות הבצאית יבנענו: הגופים הביטחוניים שנקטלים מהמכסים ארכי טוח עם חברות ישראליות יאלצו לסיסל יותר, אלא אם כן המכסים יבנו לפני המכסים הישראליים חרזיגים מכסים ויסיב, כטוח הארזיב יותר ככל שהרבר גונע לחתימה על המסמים החדשים, כאן ספירות הברית ישראליות להפענ: חלקות בארזים עשויים להחיות את מספר המדינות מוכנס להחיותיות או לפנות לספקים אחרים, עם זאת, רבים כמקמת הביטחון אמריקני כי תודה חריגה למצויים ביטחוניים המיוצאים מישראל.

המיוצאים מישראל, מדינת סמיר, הודיע "מכסיר למום" מדינות עם נשאות ולשבת הסחר, את החלטה של הנשיא טראמפ, השר כינס את הנהלת משרד האוצר לרוח מהלכה".

מסר: עברו המולקו לחוקר כלכי בנאמנות והשקיים למוך המלוח י"אל הלחים

מלאונקס וסולאראכי: לטסל, לא יצור את ה"הילקין שליון טאן".

שיעור היצוא הארזיב לישראל סך היצוא הארזיב לישראל 2024

שיעור היצוא הארזיב לישראל 2024

שאלת השאלות: חומרה או גם תוכנה?

רובינשטיין: "אם המכסים יחולו על מוצרים פיזיים בלבד – כמו רכיבים אלקטרוניים, מכונות או מזון – ההשפעה הישירה על תחום ההייטק תהיה מוגבלת. עם זאת, הפגיעה הפוטנציאלית בענפים אחרים במשק עשויה להשפיע באופן עקיף גם על אקוסיסטם החדשנות. לעומת זאת, אם המכסים יחולו גם על מוצרי תוכנה, ובפרט על שירותי תוכנה במודל Software as a Service (SaaS), שהוא תחום הפעילות העיקרי של חברות הייטק ישראליות רבות, הדבר עלול לשנות מהותית את אופן הגישה של החברות הישראליות לשוק האמריקאי ואף להרתיע משקיעים ולקוחות פוטנציאליים. חשוב לבחון גם האם תחולת המכס תכלול ייצוא שבבים (צ'יפים), ענף אסטרטגי שבו לחברות ישראליות יש פעילות משמעותית וגלובלית".

רובינשטיין מסכמת: "כיום, הנושא נמצא בבחינה מקיפה על ידי מומחי מס מישראל ומארצות הברית, אך כבר עכשיו ברור שהממשלה צריכה לפעול יחד עם התעשייה באופן הדוק כדי לוודא שהכללים הסופיים שייקבעו בארצות הברית יבטיחו פגיעה מינימלית בתעשייה הישראלית. האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI) ימשיך לפעול בכל הדרגים, בארץ ובחו"ל, מול מקבלי ההחלטות, גורמי ממשל ומשקיעים, על מנת להבטיח ודאות מירבית לחברות הייטק הישראליות ולשמור על כושר התחרות שלהן בשוק הבינלאומי".

"המכסים ישפיעו באופן ישיר על ההייטק הישראלי"

3 אפריל, 2025

נשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות: "אם המכסים יחולו גם על מוצרי תוכנה, מדובר במהלך שעלול לשנות מהותית את אופן הגישה של החברות הישראליות לשוק האמריקאי"



בתמונה למעלה: עו"ד קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI). צילום: מיכאל פרנקו

אמש (ד') הכריז נשיא ארצות הברית, דונאלד טראמפ, על תוכנית מכסים כלל-עולמית נרחבת שעשויה לעצב מחדש את יחסי הסחר בעולם ולהשפיע על תעשיות רבות. במסגרת מהלך זה הוא הטיל מכס אוניברסלי של 10% על כל הייבוא לארה"ב מכל המדינות, שעליו נוספו מכסי-תגמול נגד שורה של מדינות, בהן גם ישראל, ש-מס-התגמול המוטל על מוצריה הוא 17%. מנכ"לית ויו"ר האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), קרין מאיר רובינשטיין, אמרה שמדובר במהלך דרמטי בעל פוטנציאל השפעה רחב על הכלכלה העולמית ועל הכלכלה הישראלית.

רובינשטיין: "המהלך זה ישפיע באופן ישיר על תעשיית ההייטק בישראל. בשלב זה יש לנו יותר שאלות מתשובות, ואנחנו ממתנים לפרסום הכללים הסופיים שיגדירו את תחולת המהלך ואת אופן יישומו בפועל". לדבריה, יש במתווה המכסים יתרונות מסוימים לתעשייה הישראלית, אבל גם סיכונים. "שיעור המכס שנקבע לישראל נמוך יחסית בהשוואה למדינות אחרות, דבר שיכול להעניק יתרון תחרותי לחברות ישראליות בתחרות על לקוחות אמריקאים, מול מתחרות זרות שהן לא-אמריקאיות. אולם מאידך, תעשיית ההייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקאיות, ולכן ההשפעה הכוללת עשויה להיות מורכבת ותלויה בפרטי ההחלטה".

אפקט טראמפ: כך המכס על ישראל יקפיץ את מחירי הדירות בארץ

הטלת מכס בגובה של 17% על ישראל עלולה לערער את היצוא הישראלי. ההשפעות עלולות לפגוע בעיקר בתעשיות הביטחוניות ובתעשיית ההייטק – אבל גם הנדל"ן עלול להיפגע

[תכנית המכסים הדרמטית של טראמפ](#) נכנסה לתוקף, כשהממשל מטיל [מכס בגובה של 17% על ישראל](#). השפעת המהלך על הכלכלה הישראלית צפויה להיות מורגשת במיוחד בתעשיית ההייטק ובתעשיות הבטחוניות, אם כי זו עשויה להיות נרחבת הרבה יותר. "זה אירוע קשה לכלכלה העולמית, וזה ישפיע על ישראל דרך הכלכלה העולמית המוחלשת. אם הכלכלה העולמית תהיה מוחלשת, אז כמובן זה גם ישפיע על הכלכלה הישראלית", אמר [ד"ר שמואל אברמזון, המלכ"ן הראשי במשרד האוצר](#), בכנס משותף של מכון אהרן למדיניות כלכלית באוניברסיטת רייכמן וה-OECD לציון 15 שנים להצטרפות ישראל לארגון. "אנחנו מנסים לאסוף את המשמעות של האירוע הזה", הוסיף אברמזון. "יש לנו ערוץ טוב מול הממשל האמריקאי, ואני מאמין שבשיח ובמשא ומתן נצליח להוריד חלק מרוע הגזרה".

הייטק

"בשלב זה יש יותר שאלות מתשובות", מסרה [קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ויו"ר האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות \(IATI\)](#). לדבריה, שיעור המכס שנקבע לישראל נמוך בהשוואה למדינות אחרות, דבר שיכול להוות [יתרון תחרותי](#) לחברות ישראליות מול חברות זרות לא אמריקאיות. מאידך, תעשיית ההייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקאיות, ולכן ההשפעה הכוללת עשויה להיות מורכבת ותלויה בפרטי ההחלטה.

"אחת מהגאונות של תעשיית הנדל"ן הישראלית היא תחום ה-PropTech", מסר [ניר שמול, מנכ"ל חברת הנדל"ן שניר](#). מדובר במאות סטארטאפים שמפתחים פתרונות לבניינים חכמים, ניתוח מידע תכנוני, רובוטיקה לבנייה, מערכות תחזוקה מבוססות [בינה מלאכותית](#). לדבריו, מדובר במוצרים ייחודיים שהפכו לחלק מהותי בפרויקטים גדולים. עם מכס של 17%, הייצוא הזה יהפוך לפחות אטרקטיבי ועלול לגרום ירידה בהכנסות של סטארטאפים ישראלים, קושי בניוס השקעות מקרנות אמריקאיות ופגיעה עקיפה ביכולת לגדול ולחזור לשוק המקומי עם פתרונות מתקדמים. בנוסף, קרנות אמריקאיות המשקיעות בתחום עלולות להעדיף סטארטאפים מקומיים או אירופיים – כאלה שאינם נתונים לסיכון גיאופוליטי.

מאיר רובינשטיין מציינת כי כל עוד המכסים יחולו על מוצרים פיזיים בלבד כמו רכיבים אלקטרוניים, מכונות או מזון, [ההשפעה הישירה על תחום ההייטק תהיה מוגבלת](#), אבל הפגיעה הפוטנציאלית בענפים אחרים במשק עשויה להשפיע באופן עקיף גם על אקוסיסטם החדשנות. עוד מסרה כי חשוב לבחון גם אם המכס יחול גם על ייצוא שבבים (צ'יפים), ענף אסטרטגי שבו לחברות ישראליות יש פעילות משמעותית וגלובלית.

לדבריה, אם המכסים יחולו גם על מוצרי תוכנה, ובפרט על שירותי תוכנה במודל Software as a Service (SaaS) – תחום הפעילות העיקרי של רבות מחברות ההייטק הישראליות – המהלך עלול לשנות מהותית את אופן הגישה של החברות הישראליות לשוק האמריקאי ואף להרתיע משקיעים ולקוחות פוטנציאליים. אברמזון נשמע מעט פחות פסימי. לדבריו, הרפורמה אינה נוגעת לשירותים. "אנחנו יודעים ששירותים הם מעל 50 אחוז מהייצוא שלנו. לפחות ככל שאנחנו מבינים את הרפורמה, היא נוגעת לסחורות ולא לשירותים", אמר.

Israel grapples with US tariff shock as economy braces for next steps

As officials and industry leaders scramble to assess the damage, Israel weighs diplomatic and economic responses to mitigate the impact.

A key point of discussion revolves around the scope of the tariffs. Karin Mayer Rubinstein, CEO and Chairperson of the Israel Advanced Technology Industries (IATI), highlighted the potential difference in impact depending on whether the tariffs apply solely to physical goods or extend to software products, particularly Software as a Service (SaaS), which is the primary area of activity for many Israeli high-tech companies. She noted that "If the tariffs apply only to physical products – such as electronic components, machinery, or food – the direct impact on the high-tech sector will be limited." However, she cautioned that "if the tariffs also apply to software products, and in particular to software services in a Software as a Service (SaaS) model – the main area of activity of many Israeli high-tech companies – this is a move that could fundamentally change the way Israeli companies access the American market and could even deter potential investors and customers." She also raised the crucial question of whether exports of chips, a strategic sector with significant global activity for Israeli companies, will be included.

מכת המכסים: הממשלה שוב הופתעה מהצפוי מראש

ההנהגה הישראלית נתפסה לא מוכנה להכרות טראמפ על הטלת מכסים של 17%; גם אחריה, ראש הממשלה עסוק בהונגריה, שר האוצר לא הגיב והכלכלן הראשי הסתפק בניסיון להרגיע את הרוחות; היקף הפגיעה יכול להגיע ל-2.5 מיליארד דולר ואלפי משרות עלולות להיגרע

חלק מהניסיונות להרגיע את הסערה סביב המכסים הזכירו כי [יש מדינות אחרות שחטפו מכסים קשים יותר](#). כלומר, מכסים גבוהים יותר המוטלים על מדינת המקור של חברות זרות המתחרות עם החברות הישראליות על השוק האמריקאי עוד עשויים להיטיב עם ישראל בסוף. נניח כי שבב של חברה ישראלית יתייקר בעקבות המכסים ב-17%, אך השבב הסיני המתחרה יתייקר ב-34% (שיעור המכס שהוטל על סין). עם זאת, ישראל עדיין "חטפה" יותר מאחרים: על רוב המדינות הוטל המכס האוניברסלי של 10%, ואילו על ישראל 17% – זה פער שיכול להיות שובר שוויון במוצרים מסוימים.

בנוסף, כפי שמסבירה עו"ד קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), תעשיית ההייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקאיות, לא סיניות, ולכן הארביטראז' במכסים לא ממש מסייע.

אברמזון הוסיף בכנס את הברור מאליו: המספרים לא סופיים, כלומר שיעור המכס עשוי לרדת ל-10% והכל פתוח למשא ומתן. עם זאת, לא צריך להיות כלכלן ראשי כדי להבין שהמספרים נראים תמוהים: איך הגיע נשיא ארצות הברית למסקנה שישארל מטילה 34% על סחורה אמריקאית? לא בכדי גם ב"אקונומיסט" פקפקו בחישובים מאחורי הטלת המכסים. בנוסף, טראמפ אוהב לנהל מו"מ לשם המו"מ, הוא נהנה מעצם ההתמקחות. שר האוצר האמריקאי אף ציין לאחורנה כי הנשיא אוהב להסלים רק כדי להרגיע את העניינים אחרי.

האם יש ענפים שפחות ייפגעו?

ענף ההייטק, ובמיוחד חברות המספקות שירותים (ולא סחורות), צפויים להיפגע פחות, כיוון שהמכסים חלים רק על סחורות ולא על שירותים. "אם המכסים יחולו על מוצרים פיזיים בלבד – כמו רכיבים אלקטרוניים, מכונות או מזון – ההשפעה הישירה על תחום ההייטק תהיה מוגבלת", מסרה עו"ד קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI). "אם המכסים יחולו גם על מוצרי תוכנה, מדובר במהלך שעלול לשנות מהותית את אופן הגישה של החברות הישראליות לשוק האמריקאי ואף להרתיע משקיעים ולקוחות פוטנציאליים".

רונן מנחם, כלכלן שווקים ראשי בבנק מזרחי טפחות, מציין כי "ביצוא הישראלי יש מרכיב די גבוה לייצוא של שירותים, בין אם מדובר בשירותי ידע, בין אם מדובר בשירותי תיירות. החלק הזה פחות מושפע". עוד הוא מציין שיצוא גז טבעי, שהוא מוצר בעל ביקוש קשיח (פחות רגיש למחיר), צפוי להיפגע פחות.

מה צריכה ישראל לעשות עכשיו?

בימים האחרונים פעלה כבר ממשלת ישראל לביטול המכסים הבודדים שעוד הוטלו על יבוא מארה"ב, בניסיון למנוע או להפחית את המכסים האמריקנים הצפויים. בפועל מדובר היה במכסים שהוטלו על 2% בלבד מהמוצרים המיובאים מארה"ב, והניבו כ-42 מיליון שקלים בשנה. בנוסף, שר הכלכלה ניר ברקת הודיע על הרחבת רפורמת היבוא "מה שטוב לאירופה טוב לישראל" גם לשוק האמריקני, במטרה להקל על היבוא מארה"ב.

בכירים באוצר טוענים כעת כי יש להיכנס למשא ומתן עם האמריקאים כדי להוריד את המכס מ-17% למכס הבסיס של 10%. הם מציינים כי שני הצעדים שישראל כבר נקטה עשויים לסייע. לעומתם, הכלכלן מהמגזר העסקי ממליץ על גישה זהירה יותר: "צריך לנשום רגע ולא לייצר רעש. צריך לנהל בצורה אסטרטגית את האירוע הזה כי הוא אסטרטגי".

המכסים של טראמפ מכים בישראל: כל מה שצריך לדעת

"יום השחרור של אמריקה" הגיע וכלל הטלת מכסים של 17% על יצוא מישראל לארה"ב • במשק המקומי נכנסו למגננה ועדיין מנסים להבין את המשמעות המלאה של המהלך • לפי ההערכות מגזר ההייטק לא ייפגע - אך ההשפעה על המחירים פחות ברורה • מה ההיגיון בצעד של טראמפ? • האם חברות עשויות לעבור לחו"ל? • ומה זה יעשה לחסכונות שלנו? • N12 עושה סדר

נשיא ארה"ב דונלד טראמפ הטיל הלילה (בין רביעי לחמישי) מכסים על שורת מדינות, בהן גם ישראל. על ישראל יוטלו מכסים בשיעור של 17% על ייצוא הסחורות שלה לארה"ב. המכסים הללו מגיעים למרות ניסיונה של ישראל לפייס את טראמפ באמצעות ביטול כל המכסים שמוטלים על סחורות מארה"ב. בעוד חלק מהמומחים מתריעים מפני פגיעה אפשרית בייצוא ובמקומות עבודה, אחרים מציינים כי ישראל נמצאת במצב יחסי טוב יותר ממדינות רבות אחרות.

לפי סקירה של מחלקת מאקרו כלכלה בבנק דיסקונט, טראמפ הודיע על "מכסים בהיקף ובשיעור גבוהים מהצפוי". עם זאת, המכסים פתוחים למשא ומתן, "ולכן סביר שהתוצאה הסופית תהיה מכסים בשיעור נמוך יותר, ובינתיים אי הוודאות נמשכת". N12 עושה סדר בסוגיה המורכבת.

איזה ענפים בארץ יושפעו במיוחד?

הענפים שעלולים להיפגע במיוחד הם ענפי הייצוא של סחורות לארה"ב. קטגוריות הייצוא העיקריות של ישראל הן: מכונות וציוד חשמלי, מכשירים אופטיים ורפואיים, מכונות ומכשירים מכניים, ותרופות ופרמצבטיקה. בשלב זה לא הוטלו מכסים על תרופות אך באוצר ציינו כי ייתכן שטראמפ יטיל בהמשך מכסים ייעודיים על תרופות כפי שהטיל על אלומיניום - מה שמאיים על ענקית התרופות המקומית טבע. נשיא התאחדות התעשיינים, ד"ר רון תומר, הביע חשש מהשלכות המכסים: "מדובר בצעד מדאיג עבור היצואנים הישראלים, אשר עלול לפגוע במקומות עבודה ולצמצם את הפעילות בשוק האמריקאי".

קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ויו"ר האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), התייחסה גם לפן החיובי בהחלטתו של טראמפ: "מצד אחד, שיעור המכס שנקבע לישראל נמוך בהשוואה למדינות אחרות, דבר שיכול להוות יתרון תחרותי לחברות ישראליות מול חברות זרות לא-אמריקאיות. אך מאידך, תעשיית ההייטק הישראלית מתחרה בעיקר מול חברות אמריקאיות, ולכן ההשפעה הכוללת עשויה להיות מורכבת ותלויה בפרטי ההחלטה".

לדבריה, "אם המכסים יחולו על מוצרים פיזיים בלבד – כמו רכיבים אלקטרוניים, מכונות או מזון – ההשפעה הישירה על תחום ההייטק תהיה מוגבלת. עם זאת, הפגיעה הפוטנציאלית בענפים אחרים במשק עשויה להשפיע באופן עקיף גם על אקוסיסטם החדשנות.

"לעומת זאת, אם המכסים יחולו גם על מוצרי תוכנה, ובפרט על שירותי תוכנה במודל Software as a Service (SaaS) – תחום הפעילות העיקרי של רבות מחברות ההייטק הישראליות – מדובר במהלך שעלול לשנות מהותית את אופן הגישה של החברות הישראליות לשוק האמריקאי ואף להרתיע משקיעים ולקוחות פוטנציאליים. חשוב לבחון גם האם תחולת המכס תכלול ייצוא שבבים (צ'יפים), ענף אסטרטגי שבו לחברות ישראליות יש פעילות משמעותית וגלובלית".

סחורות, אבל בעיקר שירותים: מה וכמה מייצא המשק הישראלי לארה"ב

החלטת נשיא ארה"ב להטיל מכס של 17% על היבוא מישראל גוררת דאגה בירושלים: במשרדי האוצר והכלכלה מתכנסים לדיון חירום, ובתעשייה מזהירים מפגיעה קשה בהשקעות ובכושר התחרות. בכיר בתעשייה: "עוד לא ברור אם טראמפ עצמו מבין את ההשלכות". לפי מכון היצוא, נבחנת החרגה של ענפים מהותיים כמו תרופות ומוליכים למחצה

במשרדי הכלכלה, האוצר ובהתאחדות התעשיינים התייחסו הבוקר (ה') להחלטת הנשיא האמריקאי [דונלד טראמפ](#) על הטלת המכסים על סחורות המיובאות מישראל לארה"ב ב-17% ואת השלכותיה. באוצר אמרו כי "במהלך הבוקר שר האוצר בצלאל סמוטריץ' ייכנס את הנהלת המשרד לדיון בהשלכות ההחלטה ולבחינת צעדי ההמשך הנדרשים".

היקף הייצוא הישראלי לארה"ב עמד על 37.2 מיליארד דולר ב-2024, כך לפי נתונים של המינהל לסחר חוץ של משרד הכלכלה והתעשייה. מתוך סכום זה, כ-14.3 מיליארד דולר בסחורות ו-22.9 מיליארד דולר בשירותים. לפי מכון היצוא, עיקר יצוא הסחורות מישראל לארה"ב היה אשתקד של מוליכים למחצה וציוד אלקטרוני (27% מהיצוא) ושל מכשור אופטי רפואי ותרופות (24%). לעומת הסחורות, יצוא השירותים מישראל לארה"ב לא יחויב במכס בשלב זה.

סוד ההצלחה של תעשיית הציוד הרפואי הישראלית

רבים אינם מודעים לכך שישראל היא אחת ממעצמות הציוד הרפואי הגדולות בעולם. החדשנות הישראלית בתחום המכשור הרפואי, על גווניו השונים, היא משמעותית ביותר והיא לא פחותה מזו של תעשיית הסייבר. בשלושת העשורים האחרונים כמעט שאין טכנולוגיה רפואית מהותית שפותחה ונכנסה לשימוש מסחרי שלא הומצאה ופותחה כולה בישראל, או שאינה מבוססת על רכיבים שתוכננו על ידי יזמים ישראלים. טכנולוגיות אלו כוללות בין היתר: מכשירי הדמיה (CT, MRI), תומכנים (סטנטים), קוצבים, דפיברילטורים, משאבות אינסולין, התקנים נוירולוגיים, דיאליזה, ציוד דיאגנוסטי, רפואה דיגיטלית, רובוטים ניתוחיים ומוצרים רבים נוספים.

חדשנות מוצלחת וארוכת שנים זו שיפרה את תוחלת החיים ואיכות החיים של עשרות מיליוני מטופלים ברחבי העולם – לצד הצלחות מסחריות מרשימות. ולמרות זאת, תעשיית הציוד הרפואי הישראלית זוכה לפחות חשיפה ציבורית לעומת תחומים אחרים בהייטק. אחת הסיבות לכך היא שרוב טכנולוגיות המכשור הרפואי פועלות במרחב העסקי־רפואי (B2B) – מהשלב שבו הן מפותחות ועד לשלב שבו הן נרכשות על ידי תאגידים בינלאומיים. כתוצאה מכך, הציבור כמעט ואינו נחשף אליהן. חלק גדול מהטכנולוגיות הרפואיות הנמצאות בשימוש יומיומי מבוססות על פיתוחים ישראליים אך ממוסחרות בשמות התאגידים הרפואיים הבינלאומיים. בנוסף לכך, הצלחתן של טכנולוגיות אלו נמדדת לא רק במדדים מסחריים אלא גם בהשפעתן הקלינית ובתרומתן לחיי מטופלים ובחיסכון עבור ארגוני הבריאות. זאת אף על פי שהצלחות המסחריות של חברות אלו, בעיקר בשוק האמריקאי, הן עצומות בהיקפן.

תאגידי הציוד הרפואי הגלובליים מתעניינים בסטארט־אפים ישראלים חדשים שהוקמו בחלקם על ידי יוצאי התאגידים הללו והם מחפשים ביניהם את מנועי הצמיחה העתידיים שלהם. ככלל, לתאגידים הללו אין עניין רב במוצרים מסוג me too והם מתמקדים בחיפוש אחר קטגוריות חדשות לגמרי, שיכולות להכניס מיליארדי דולרים. הם יודעים שהנהלות ישראליות יודעות לפתח מוצרים באופן חסכוני ויעיל תוך הקפדה על סטנדרטים קפדניים. כך, לדוגמא, סטארט־אפ ישראלי בתחום השסתומים יודע כבר בתחילת דרכו אילו חומרים אושרו על ידי ה-FDA לשימוש במוצר מסוג זה – ואילו חומרים לא – ולכן לא יסתכן בפיתוח שאינו עומד בדרישות.

רמת האמון הגבוהה בהנהלות הישראליות מניעה תאגידים בינלאומיים להשקיע ישירות בסטארט־אפים ישראליים – ובשנים האחרונות אף בשלבים מוקדמים מאוד (סיד ו-A) מתוך כוונה להבטיח לעצמם גישה מוקדמת לטכנולוגיות פורצות דרך.

והמספרים מדברים בעד עצמם: לפי דו"ח PwC וארגון IATI בשנת 2024 הוקמו בישראל 70 סטארט־אפים חדשים בתחום מדעי החיים – מתוכם 27 בתחום הציוד הרפואי. על אף אתגרי השנה והמציאות הביטחונית, סך האקזיטים וההנפקות בתחום עמד על 1.4 מיליארד דולר – רובם המכריע בציוד רפואי – עם עסקאות רכישה של חברות כמו, Cartihear, SoniView, Endostream ורבות נוספות. יתרה מכך, 92% מהחברות החדשות נרשמו ופועלות בישראל.

הון אנושי הוא המשאב הייחודי שהוליד והצמיח את תעשיית ההייטק הישראלית לרמה של מובילה עולמית. אך כאשר משלבים אותו עם סטנדרטים תאגידיים אמריקאיים, כפי שקורה בתחום הציוד הרפואי, ערכו מוכפל והוא מסוגל להפוך למנוע צמיחה עבור כל תעשיית ההייטק הישראלית.

Intel's Israel staff could face another wave of layoffs as global job cuts loom

US chipmaker, one of Israel's largest employers, has 9,350 people working at three R&D centers and a manufacturing plant; reported layoffs could affect as many as 1,800 workers

Intel's Israeli employees could be facing major layoffs as the struggling US chipmaker and one of Israel's largest employers is slated to cut more than 20 percent of its workforce around the world.

Bloomberg, which reported the layoff plans, said that Intel seeks to reduce bureaucratic inefficiencies, "streamline management and rebuild an engineering-driven culture." If the 20% cutback were to be applied to Intel's Israeli operations, more than 1,800 employees could be affected by the layoffs.

The move comes as the tech giant in 2024 already cut around 15,000 jobs, or about 15% of its global workforce, including in Israel, ending 2024 with 108,900 employees, down from 124,800 the previous year. Intel does not disclose details about which divisions or locations are affected by global layoffs.

The semiconductor giant has been present in Israel since 1974 when it started its first operations with a handful of employees. Since then, it has grown into the country's largest private sector employer in the local high-tech sector. Back in 2017, Intel bought Israel's Mobileye for over \$15 billion, which at the time marked the largest exit for an Israeli tech company.

In June, the US chipmaker halted the expansion of a major factory project in Israel, which was planned to pour an extra \$15 billion toward the expansion of its chip manufacturing plant in Kiryat Gat, in the south of the country.

"For more than a decade, all the multinational companies and conglomerates that operate multiple R&D centers in Israel showed substantial resilience and commitment and brought stability as they continued to hire a diversity of people, including engineers and other professionals," said Adv. Karin Mayer Rubinstein, CEO and President of the Israel Advanced Technology Industries Association (IATI). "We are confident that their commitment to Israel on a national level, and as an ecosystem, will remain very strong."

In a D&B [annual ranking](#) of the best firms to work for in Israel in 2024, chipmaker giant Nvidia moved up to the number one spot from eighth place last year. Nvidia is among the international tech giants that have expanded their presence in Israel since launching its first operations in the country in 2016 and opening an AI research center two years later. Its activities in Israel are already the firm's largest outside of the US, where the chipmaker employs about 4,000 workers in seven R&D centers, including Yokne'am, Tel Aviv, Jerusalem, Ra'anana and Beersheba.

Meanwhile, Intel's woes pushed the chipmaker down four spots to 18th place in the same ranking.

Both Mayer Rubinstein and Belgrai Cohen noted that due to a shortage of engineers, many multinationals (such as Nvidia) are hunting for talent and skilled technical staff, suggesting that affected employees from the expected wave of layoffs could be absorbed at other tech companies.

"Most of the multinationals are in Israel because of their R&D centers, the innovation, and know-how," said Mayer Rubinstein. "Engineers on the lookout will have a job elsewhere very fast, because we still have a shortage of engineers, and Israel has the best tech talent in the world."

ראה את זה מגיע

בגיל 83 פרופ' מיכאל בלקין הפך לזים סדרתי. אבל גם לאחר האקזיט השני ומכירת ההמצאה שפיתח לטיפול בגלאוקומה תמורת 466 מיליון דולר, הוא מתעקש שהכיף האמיתי הוא לא הכסף (שממילא הולך לנכדים), אלא המשחק, בריאיון מאיר עיניים (לא התאפקנו) הוא מסמן את היעד הבא: השחלת עיניים

מיכאל בלקין הוא יזם סדרתי מזן נדיר במיוחד. כמו יזמים סדרתיים אחרים, גם הוא לא הפסיק כל חייו לפתח, לחקור ולהמציא, אבל עשה זאת לא בשל מרדף אחרי כסף, אלא בעיקר מתוך חזונו יצירה, וסקרנות, ורצון להביא רפואה לעולם. כך קרה שאת האקזיט הראשון שלו עשה כשכבר היה בן 68. בגיל שבו רוב בני גילו בפנסיה, בלקין מכר חברה שהקים תמורת 180 מיליון דולר. גם אז לא חשב ללכת לנוח, אלא המשיך לחקור ולהמציא. בשנה שעברה, כשהוא בן 82, הגיע האקזיט השני: אחת מהמצאותיו הגדולות — מכשיר אוטומטי לטיפול במחלת הגלאוקומה — נמכרה תמורת 466 מיליון דולר לענקית מוצרי העיניים אלקון (Alcon).

ועדיין אין מה לדבר על מנוחה. מדי בוקר, כפי שהוא עושה כבר 30 שנה, בלקין מתייצב באותו משרד במכון לחקר העין במרכז הרפואי שיבא, מדליק את נורת הפלורסנט שמעליו ומתחיל את יום העבודה שלו בחלל שנראה כמו מוזיאון קטן. החדר עמוס בקלסרים דחוסים, תעודות ממוסגרות, תמונות, פוסטרים של איברי ראייה ומודלים רפואיים שנאספו לאורך עשרות שנים, והוא הולם באופן מושלם את תדמיתו כפרופסור לרפואת עיניים באוניברסיטת תל אביב שחתום על יותר מ-500 מאמרים מדעיים ויותר מ-40 פטנטים.

בגיל 83, בלקין, מחלוצי תחום רפואת העיניים בישראל ואיש מקצוע מוערך בעולם, נמצא בשיאו, ולא רק בגלל האקזיט. הוא מעורב ברבות מהחברות האופתלמיות המקומיות כמשקיע או כיועץ, ובחודשים האחרונים זכה בשני פרסים: "פרס איש החזון" של קרן חקר הגלאוקומה האמריקאית ופרס למפעל חיים של כנס Mixiii שנערך בהובלת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI).

כשהוא נשאל מה ממשיך לדחוף אותו קדימה בגילו ולאחר ההצלחות האקדמיות והעסקיות, הוא עונה בפשטות: "המשחק. אני נהנה מהמשחק. זה יותר חשוב מהכל".

טבע בהצהרת כוונות לקידום חדשנות טכנולוגית מישראל

באירוע Health Innovation שהתקיים במשרדי Startup Nation Central, בשיתוף רשות החדשנות, IATI ו-8400 (האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות) הכריז נשיא ומנכ"ל טבע, ריצ'רד פרנסיס: "העמקת שיתופי פעולה עם אקוסיסטם החדשנות בישראל הולכת יד ביד עם אסטרטגיית החברה "חוזרים לנתיב של צמיחה" (Pivot to Growth) אותה אנחנו מובילים בהצלחה בשנתיים האחרונות. כחלק ממגמת החברה להטמיע חדשנות בכל היחידות העסקיות, לא בכדי אנו מסתכלים דווקא אל האקוסיסטם המקומי – ששמו והצלחותיו הולכים לפניו בעולם – לשיתופי פעולה יצירתיים".

טבע מודיעה היום כי היא תעמיק את העבודה מול אקוסיסטם החדשנות הישראלי ו"מאותתת" לו להשתלב יותר בפעילות החברה. המהלך מתבצע כחלק מאסטרטגיית הצמיחה הגלובלית של החברה ששמה דגש מיוחד על חיזוק החדשנות ככלי להתבססותה כחברה ביו-פרמצבטיית גלובלית מובילה. בהתאם לאסטרטגיית הצמיחה המואצת של החברה ועל פי הערכות, טבע תשקיע בשנים הקרובות עשרות מיליוני דולרים באימוץ פתרונות חדשניים שיספקו לה יתרון תחרותי. יצירת מסגרת להעמקת שיתופי הפעולה עם חברות ישראליות מבטאת הבעת אמון ותמיכה באקוסיסטם החדשנות בישראל, ותאפשר לטבע להנות מיתרונות השוק הישראלי בטכנולוגיות מתקדמות, בריאות, בינה מלאכותית, מצד אחד, ותאפשר לחברות ישראליות להנות מיתרונות הפריסה הגלובלית של טבע כחברת ביו-פארמה מובילה בעולם, מהצד השני.

באירוע Health Innovation שהתקיים במשרדי Startup Nation Central בתל אביב, השתתפו נשיא ומנכ"ל טבע ריצ'רד פרנסיס, סגן נשיא טבע, מרק סבג, מנכ"ל טבע ישראל, יוסי אופק, מנכ"ל רשות החדשנות דרור בין, מנכ"ל Startup Nation Central אבי חסון, מנכ"ל 8400 ארי שטרסברג, וכן דוברים ומשתתפים נוספים ובהם פרופ' אורלי ויינשטיין מנכ"לית שיבא נגב, פרופ' מיכל רוזן-צבי דירקטורית בחטיבת המחקר של IBM, ד"ר נועם סולומון, מנכ"ל ומייסד חברת Immunai, עדי סופר תאני, מנכ"לית מטא (פייסבוק) ויו"ר פורום מנכ"לי החברות של IATI ופרופ' יפעת מרבל ממכון ויצמן.



מימין: עדי סופר תאני, יו"ר פורום MNSC ב-IATI, דרור בין, מנכ"ל רשות החדשנות, ריצ'רד פרנסיס, נשיא ומנכ"ל טבע, אבי חסון מנכ"ל Startup Nation Central, יאיר שידל, יו"ר 8400, צילום: עוז שכטר

בלי לקחת מניות: טבע תשקיע עשרות מיליוני דולרים בסטארט-אפים ישראליים

חברת טבע עושה צעד נוסף בניסיון לחזק את מעמדה כחברת תרופות אינובטיבית. החברה הכריזה היום (ב') על הקמת מסגרת לשיתופי פעולה עם חברות ישראליות וגופים מובילים באקוסיסטם המקומי בהשקעה של עשרות מיליוני דולרים.

התוכנית, לפי טבע (5707 -0.24%), תהיה ארוכת טווח, ומטרתה להביא לאימוץ פתרונות חדשניים עבור חוליות רבות בשרשרת הערך של החברה – מפיתוח תרופות, דרך ייצור ותפעול ועד לפעילות המסחרית – ובסופו של דבר להעניק לחברה יתרון תחרותי בשוק. מטרת העל היא לקצר את תקופת המחקר והפיתוח של תרופה, שכיום אורכת שנים, וכן להפחית בעלויות האדירות שנגזרות מכך. היא תיעשה בשיתוף רשות החדשנות, Startup Nation Central, ארגון IATI ו-8400 (האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות).

אלובס

השקעה של עשרות מיליוני דולרים: תוכנית החדשנות שמשיקה טבע

ענקית התרופות טבע משיקה תוכנית חדשנות לסטארט-אפים, במסגרתה יושקו אתגרים פעמיים בשנה, שיעסקו בשילוב חדשנות בתחומי הפעילות של החברה • דוגמה לאתגר: טכנולוגיות משלימות או חלופיות לניסויים בבעלי חיים



טבע מרחיבה פעילות בישראל: תשקיע עשרות מיליוני דולרים בפתרונות טכנולוגיים

המהלך כולל חיזוק שיתופי פעולה בתחומים כמו בינה מלאכותית, בריאות דיגיטלית, ביוטכנולוגיה ומכשור רפואי; במסגרת זו, תינתן עדיפות לשיתופי פעולה עם חברות סטארט-אפ ועם מוסדות מחקר

חברת טבע הודיעה על כוונתה להעמיק את שיתופי הפעולה עם חברות טכנולוגיה וחדשנות ישראליות, במסגרת אסטרטגיית הצמיחה הגלובלית שלה. ההכרזה נעשתה באירוע Health Innovation שנערך במשרדי Startup Nation Central בתל אביב, בשיתוף רשות החדשנות, IATI-ו-8400 (האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות).

על פי הודעת טבע (5,695 ▼ -0.45%), בשנים הקרובות צפויה החברה להשקיע עשרות מיליוני דולרים באימוץ פתרונות טכנולוגיים מישראל. המהלך כולל חיזוק שיתופי פעולה בתחומים כמו בינה מלאכותית, בריאות דיגיטלית, ביוטכנולוגיה ומכשור רפואי. במסגרת זו, תינתן עדיפות לשיתופי פעולה עם חברות סטארט-אפ ועם מוסדות מחקר ישראליים.

נשיא ומנכ"ל טבע, ריצ'רד פרנסיס, ציין כי הרחבת שיתופי הפעולה עם אקוסיסטם החדשנות בישראל משתלבת עם תוכנית הצמיחה של החברה ("Pivot to Growth") ומטרתה הטמעת חדשנות בכלל היחידות העסקיות של טבע. לדבריו, ישראל נתפסת בחברה כמקור לפתרונות חדשניים שיכולים לשפר תהליכים לאורך כל שרשרת הערך - מפיתוח תרופות ועד פעילות מסחרית.

מרק סבג, סגן נשיא טבע ומנכ"ל השווקים הבינלאומיים, ציין כי החברה רואה בישראל שותף אסטרטגי לטווח הארוך, והדגיש את האפשרות של חברות ישראליות להיכנס לשווקים בינלאומיים דרך שיתופי פעולה עם טבע.



הכיוון החדש של טבע: תשקיע עשרות מיליונים בחברות ביופארמה ישראליות

המטרה של החברה היא להגדיל את פלח התרופות מפיתוח עצמי, וזאת על חשבון התרופות הגנריות שהיו עד כה המקור העיקרי להכנסות שלה. מנכ"ל טבע ישראל, יוסי אופק, מסביר למה החברה גייסה 2 מיליארד דולר, איך השפיעה המלחמה על המשקיעים ומדוע הוא נערך לפיטורי עובדים בחודשים הקרובים

אירוע ההשקה "Health Innovation" התקיים במשרדי סטארטאפ ניישן סנטרל (SNC) בתל אביב, בהשתתפות רשות החדשנות, פרוייקט 8400 וארגון IATI (האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות) ונשיא ומנכ"ל טבע הבינלאומית, ריצ'רד פרנסיס, שהגיע במיוחד לשם כך. "העמקת שיתופי פעולה עם אקוסיסטם החדשנות בישראל הולכת יד ביד עם אסטרטגיית הצמחה של החברה, שאותה אנחנו מובילים בשנתיים האחרונות. כחלק ממגמת החברה להטמיע חדשנות בכל היחידות העסקיות", אמר פרנסיס, "לא בכדי אנו מסתכלים דווקא אל האקוסיסטם המקומי - ששמו והצלחותיו הולכים לפניו בעולם - לשיתופי פעולה יצירתיים".

"מסתכלים על ישראל לטווח הארוך"

באירוע Health Innovation שהתקיים במשרדי Startup Nation Central בתל אביב, השתתפו כאמור נשיא ומנכ"ל טבע ריצ'רד פרנסיס, סגן נשיא טבע, מרק סבג, מנכ"ל טבע ישראל, יוסי אופק, מנכ"ל רשות החדשנות דרור בין, מנכ"ל SNC אבי חסון, מנכ"ל 8400 ארי שטרסברג, וכן דוברים ומשתתפים נוספים ובהם פרופ' אורלי ויינשטיין מנכ"לית שיבא נגב, פרופ' מיכל רוזןצבי דירקטורית בחטיבת המחקר של IBM, ד"ר נועם סולומון, מנכ"ל ומייסד חברת Immunai, עדי סופר תאני, יו"ר פורום ה-MNSc ב-IATI ופרופ' יפעת מרביל ממכון ויצמן.

8.9.25

כלכלה כלכלה בארץ

ההייטק הישראלי על צומת דרכים: יותר ויותר סטארט-אפים מתאגדים בחו"ל

במלון הילטון בתל אביב נפגשו הערב עשרות משקיעי-על יזמי הייטק לוועידה השנתית של IATI. המשקיע הבינלאומי דיוויד פיאלקו: "העולם אוהב גיבורים, וישראל היא מדינה גיבורה" במלון הילטון תל אביב התכנסו הערב (שני) כ-120 מהשמות הכי חזקים **בעולם ההון סיכון הישראלי** - שותפים מנהלים מקרנות ההון סיכון הגדולות, משקיעים ותיקים, וגם כמה מהדמויות המזוהות ביותר עם האקוסיסטם המקומי. המפגש השנתי, שאורגן על ידי האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI) נועד להיות חגיגה של חדשנות והשקעות - אבל השנה הוא לווה גם באזהרה לא פשוטה. במהלך הוועידה נחשפו נתונים חדשים שמציירים תמונה מטרידה: כמעט מחצית מ-460 הסטארט-אפים החדשים שקמו בשנת 2025 בחרו להתאגד מחוץ לישראל. לשם השוואה, בשנת 2022 שמונה מכל עשר חברות חדשות התאגדו כאן בארץ. המגמה הזו, שמתחזקת מאז 2023, מסמנת שינוי חד אחרי שנים שבהן יזמים העדיפו באופן טבעי לפתוח חברה כחול-לבן.

קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית IATI, אמרה בוועידה כי "זהו נתון שצריך להדליק נורה אדומה. האחריות שלנו היא לוודא שההייטק הישראלי ממשיך להיות מנוע הצמיחה של המדינה גם במציאות רגולטורית וגיאופוליטית מורכבת". לדבריה, הממשלה חייבת לפעול כדי לעצור את הזליגה הזו לחו"ל, אחרת ישראל עלולה לאבד חלק מהמותג הכי חזק שלה - ההייטק.

מעבר להצגת ממצאי הסקר, הוועידה כללה מפגש ייחודי "אחד על אחד" עם **דיוויד פיאלקו** Co-Founder & Managing Director של General Catalyst שהגיע במיוחד מארה"ב, לצד **מייקל אייזנברג**, שותף מנהל בקרן Aleph. פיאלקו חלק את סיפורו האישי ואיך הגיע לתחום ההון סיכון והציג בעיניו איך ישראל צריכה לספר את הסיפור שלה.

"אתם חייבים לספר כאן בישראל וגם החוצה לעולם את הסיפור של העתיד שלכם - עתיד של בריאות, טכנולוגיה, דמוקרטיה ודאגה לאנשים. העולם אוהב גיבורים, וישראל היא מדינה גיבורה. הדרך להילחם בתמונה הקודרת שמציירים עלינו היא באמצעות אמת, יושרה וסטוריטלינג טוב, שיראה איך ההצלחה שלנו בונה אקו-סיסטם שיהפוך אותנו למרכז עולמי של כלכלה, בריאות וטכנולוגיה".

בפאנל המרכזי השתתפו חמישה לידרים מהקרנות הבולטות בתחום: שלמה דוברת (Viola), גיני לוי (NFX), יפעת אורון (Blackstone) יאיר שינדל (aMoon) ויורם טייג (General Atlantic). החמישה דיברו על הצורך להגדיל את ההון המקומי, כדי שלא להיות תלויים רק בכסף זר, ועל הדור החדש של יזמים שמכוונים גבוה.

"מעולם לא ראינו בישראל גל כזה של יזמים מוכשרים ושאפתניים - זו עוצמה חסרת תקדים שמזכירה לכולנו למה ההייטק הוא מנוע הצמיחה של המדינה", המשקיעים הוותיקים ציינו כי הדור החדש של היזמים מציב רף חדש של יצירתיות ושאיפה. לדבריהם, היזמים לא מסתפקים בהקמת סטארט-אפ קטן אלא מכוונים להקים חברות ענק גלובליות - שינוי תפיסתי שיכול להפוך את ישראל ל"סקייל-אפ ניישן".

עוד נאמר בפאנל כי "כדי לשמור על היתרון התחרותי, אנחנו צריכים להיות נועזים יותר כקרנות - לקחת סיכונים, להעז, ולא לרדוף רק אחרי התחומים הברורים". המשתתפים הדגישו כי קרנות רבות עדיין פועלות מתוך "מנטליות עדר", מתרכזות בתחומים מוכרים כמו **סייבר וביטחון**. אך דווקא עכשיו נדרשת פתיחות לרעיונות חדשים ולתחומים לא צפויים - כי הפריצות המשמעותיות יגיעו מיזמים לא שגרתיים, עם רעיונות שחורגים מהתבניות המוכרות.



9.9.25

הייטק ישראלי: ע"פ נתוני הסקר, 45% מהסטארטאפים החדשים מתאגדים בחו"ל

ביוזמת והובלת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI) נערכה הוועידה השנתית של השותפים המנהלים של קרנות ההון סיכון וגופי ההשקעה המובילים בישראל

התאגדות הסטארטאפים החדשים כ-45% מן הסטארט אפים החדשים בוחרים להתאגד מחוץ לישראל

במהלך הוועידה IATI חשף סקר תקופתי שנערך בקרב משרדי עורכי הדין המובילים במגזר ההיי-טק בישראל באשר למקום ההתאגדות של סטארט אפים חדשים בשנת 2025. ע"פ נתוני הסקר כ-45% מן הסטארט אפים החדשים בוחרים להתאגד מחוץ לישראל (מתוך 460 הסטארט אפים החדשים שהוקמו על ידי משרדי עו"ד במגזר ההייטק בישראל בשנת 2025) בעוד שבשנת 2022 כ-80% מהחברות החדשות בחרו להתאגד בישראל ורק כ-20% מחוץ לה.

מגמה זו, אשר החלה בשנת 2023, מהווה היפוך לעומת המגמה שהייתה שלטת במשך שנים ולפיה יזמים העדיפו באופן מובהק התאגדות בישראל. סקרים דומים שנערכו בשנים 2023 ו-2024 העידו אף הם, ובדומה לנתוני 2025 על כך ששיעור הסטארט אפים שבחרו באותן שנים להתאגד מחוץ לישראל נע סביב 40-45%. עורך דין דן שמגר, שותף במשרד מיתר ויושב ראש ועדת עורכי הדין ורואי החשבון ב IATI, ציין ביחס לממצאים: "במסגרת הסקרים שאנו עורכים מעת לעת אנו משקפים מציאות. מזה כשלוש שנים אנו מתריעים על התגברות התופעה של התאגדות של סטארט אפים חדשים מחוץ לישראל בניגוד למגמה ששלטה במשך שנים רבות. התאגדות מחוץ לישראל מסיטה לאורך זמן פעילות כלכלית מחוץ לישראל ושוחקת את המותג של ההיי טק הישראלי."

הוועידה כללה מפגש ייחודי "אחד על אחד" עם דיוויד פיאלקו Co-Founder & Managing Director של General Catalyst שהגיע במיוחד מארה"ב, לצד מייקל אייזנברג, שותף מנהל בקרן Aleph. פיאלקו חלק את סיפורו האישי ואיך הגיע לתחום ההון סיכון והציג בעיניו איך ישראל צריכה לספר את הסיפור שלה "אתם חייבים לספר כאן בישראל וגם החוצה לעולם את הסיפור של העתיד שלכם - עתיד של בריאות, טכנולוגיה, דמוקרטיה ודאגה לאנשים. העולם אוהב גיבורים, וישראל היא מדינה גיבורה. הדרך להילחם בתמונה הקודרת שמציירים עלינו היא באמצעות אמת, יושרה וסטורילינג טוב, שיראה איך ההצלחה שלנו בונה אקו-סיסטם שיהפוך אותנו למרכז עולמי של כלכלה, בריאות וטכנולוגיה."

בהמשך התקיים הפאנל המרכזי בהנחיית עו"ד קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת IATI (האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות) שעסק באתגרים המרכזיים ובהזדמנויות של תעשיית ההון סיכון וההייטק במציאות הכלכלית והגיאופוליטית המורכבת. בפאנל השתתפו חמישה ילדרים מהקרנות הבולטות בתחום: שלמה דוברת (Viola), גיגי לוי (NFX), יפעת אורון (Blackstone) יאיר שינדל (aMoon) ויורם טייץ (General Atlantic).

בוועידה השתתפו כ-120 מהבכירים ביותר בעולם ההון סיכון הישראלי, בהם שלמה דוברת (קרן ההון סיכון Viola) אדם פישר (קרן ההון סיכון העולמית Bessemer) גיגי לוי (קרן ההון סיכון NFX ומשקיע בחברות הזנק) יורם אורון (קרנות ההון סיכון ורטקס ישראל ורד-דוט קפיטל) יהל זילקה (קרן D10) יאיר שינדל (קרן aMoon) עמיקם נורקין (קרן ACE) אייל ניב (קרן פיטנגו Pitango), יפעת אורון (קרן Blackstone) מייקל אייזנברג (קרן Aleph) יורם טייץ (קרן General Atlantic) דב מורן (קרן Grove וחגי שוורץ (קרן Insight), יזהר שי (קרן disruptive) ניר אדלר (SOMV), ערן ברקת (BRM), רון נוסבאום (פונטיפקס), שראל אלדור (1KEY CAPITAL) דרור גלאס (ISF).

במהלך הוועידה נחשף סקר עדכני של IATI בדבר מקום ההתאגדות של סטארט-אפים חדשים בשנת 2025:

כ-45% מן הסטארט אפים החדשים בוחרים להתאגד מחוץ לישראל (מתוך 460 הסטארט אפים החדשים שהוקמו על ידי משרדי עו"ד במגזר ההייטק בישראל בשנת 2025) בעוד שבשנת 2022 כ-80% מהחברות החדשות בחרו להתאגד בישראל ורק כ-20% מחוץ לה מגמה זו, אשר החלה בשנת 2023, מהווה היפוך לעומת המגמה שהייתה שלטת במשך שנים ולפיה יזמים העדיפו באופן מובהק התאגדות בישראל.

קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI)

"הוועידה השנתית של קרנות ההון סיכון בהובלת האיגוד היא לא רק מפגש של בכירי התעשייה והמשקיעים - היא ביטוי לעוצמת ההייטק הישראלי וליכולתו להמשיך ולהוביל גם בתוך מציאות מאתגרת. האחריות שלנו באיגוד, ובכך אנו עוסקים מדי יום, היא קידום ודאות והמשכיות עסקית בסביבה רגולטורית וגיאופוליטית מורכבת. במהלך הוועידה חשפנו את מספר הסטארט אפים שמחליטים להתאגד מחוץ לישראל וזוהי נורת אזהרה, אני קוראת לכל משרדי הממשלה להבין את גודל השעה ולפעול בתקופה זו כדי לשמר ולקדם את ההייטק הישראלי. במקביל, אנו משקיעים כל העת בחיזוק היזמים והחברות בכל השלבים, כך שיוכלו להמשיך ולתרום למיצוב התעשייה בארץ ובעולם כקטר המרכזי והמשמעותי ביותר של הכלכלה הישראלית. לקרנות ההון סיכון ולגופי ההשקעה תפקיד קריטי בעיצוב עתידה של מדינת ישראל בכלל ותעשיית ההייטק בפרט, ולכן הוועידה מהווה נקודת מפגש אסטרטגית להובלת שיח משמעותי, בניית אמון והצבת אבני דרך להמשך הצלחתה של ישראל כמעצמת חדשנות עולמית."



גיני לוי-וייס: רוב המוסדיים בעולם מודאגים מהשקעה בישראל

לדברי המייסד שותף בקרן ההון סיכון NFX, יש ירידה במספר ההשקעות בישראל וללא שינוי החברות יהיו במצב רע יותר: "הגיוסים הגדולים בסייבר מנותקים מהמצב בשאר ענפי הטק"

המשקיע גיני לוי-וייס, מייסד שותף בקרן ההון סיכון NFX, אמר היום (ב') בכנס השנתי של האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), כי "רוב המוסדיים בעולם מודאגים מהשקעה בישראל - בגלל סיכוני מוניטין, פוליטיקה וגיאופוליטיקה". הוא הוסיף כי "זה לא יעלה בקרוב".

"ישבתי עם אחד הדיגיטיים הישראליים הגדולים בעולם, שסיפר שעשרות מקומות ופסטיבלים שהוא היה מנגן בהם ביטלו הופעות שלו", סיפר לוי-וייס. "אומנות זה לא העסק של הקרן שלנו - אבל זה יגיע גם לחברות טכנולוגיה. המשקיע גיני לוי-וייס, מייסד שותף בקרן ההון סיכון NFX, אמר היום (ב') בכנס השנתי של האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), כי "רוב המוסדיים בעולם מודאגים מהשקעה בישראל - בגלל סיכוני מוניטין, פוליטיקה וגיאופוליטיקה". הוא הוסיף כי "זה לא יעלה בקרוב".

"ישבתי עם אחד הדיגיטיים הישראליים הגדולים בעולם, שסיפר שעשרות מקומות ופסטיבלים שהוא היה מנגן בהם ביטלו הופעות שלו", סיפר לוי-וייס. "אומנות זה לא העסק של הקרן שלנו - אבל זה יגיע גם לחברות טכנולוגיה.

"אם תסתכל על מספר ההשקעות בישראל בביוטק המצב דרמטית רע יותר מבארה"ב", המשיך. "יש ירידה במספר ההשקעות בישראל ואנחנו מזינים אותה". עוד טען, כי הגיוסים הגדולים לענף הסייבר מנותקים מהמצב בשאר ענפי ההייטק. "אם חברות לא יקבלו מימון מקרנות הון סיכון ישראליות, הנזק יהיה משמעותי", הזהיר. "משקיעי קצה בקרנות שואלים למה להשקיע בישראל עכשיו אם אפשר לחכות. זו לא קטסטרופה, לא נופלים מצוק, אבל ללא שינוי החברות יהיו במצב רע יותר".

רוב הדוברים בפאנל בו אמר לוי-וייס את הדברים, חלקו עליו, וסיפרו על מספיק כסף שנכנס לישראל, ושצפוי עוד להיכנס אליה להערכתם. בין הדוברים שנכחו בפאנל בנוסף ללוי היו: שלמה דוברת מ-Viola, יפעת אורון מ-Blackston, יאיר שינדל מ-aMoon ויורם טיץ מ-General Atlantic.



תוכנית חדשה של רשות החדשנות: תשקיע 250 מיליון שקל ישירות בקרנות דיפטק

הרשות תיתן עד 10 מיליון דולר לכל קרן דיפטק ■ התוכנית מתווספת ל"יוזמה 2" שיצאה לדרך בשנה שעברה וכוללת הוצאה ממשלתית של עד 200 מיליון דולר

רשות החדשנות צפויה להכריז השבוע על תוכנית נוספת לתמיכה של השקעות מוסדיים בקרנות דיפטק. הרשות תשקיע באופן ישיר עד 10 מיליון דולר בכל קרן דיפטק, ובסך הכל תקצה לכך 250 מיליון שקל.



רשות החדשנות תשקיע ישירות בקרנות דיפטק, כבר בסגירה הראשונה שלהן, והיא תשקיע בכל קרן 12.5% מגודל הקרן או עד 10 מיליון דולר – הסכום הנמוך מביניהם. הסכום יינתן כמענק. חלק מהכסף ישמש לדמי ניהול, ולא כולו ישמש להשקעה בחברות. אם הקרן תצליח, הרשות לא תרוויח מההצלחה אלא תקבל את הכסף שלה בחזרה. שאר הכסף יחולק בין השותף המנהל לשותפים המוגבלים, בהתאם להסכמים בין שני הצדדים. ברשות מעריכים כי הכסף ישמש להשקעה בשש עד עשר קרנות.

תנאי קבלת המענק יהיו ש-50% מחברות הפורטפוליו של הקרן הן כאלה שמפתחות "מוצר מוחשי", לפי רשות החדשנות. תנאי נוסף הוא שהקרנות ישקיעו בחברות שרשומות בישראל או ש-70% מפעילות המחקר והפיתוח שלהן תבוצע מישראל. העבודה על התוכנית גובשה בסיוע האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI). הדברים נאמרו בכנס השנתי של האיגוד על ידי המנכ"לית והנשיאה עו"ד קרין מאיר רובינשטיין.

9.9.25

Nearly half of Israeli tech startups incorporate abroad, survey finds

JERUSALEM, Sept 9 (Reuters) - Nearly half of new startups are choosing to incorporate outside of Israel, the Israel Advanced Technology Industries Association (IATI) said on Tuesday, citing easier regulations in the United States.

According to a survey by the IATI, an umbrella organization for Israel's high-tech sector, 45% of about 46 startups in 2025 chose not to incorporate in Israel. In 2022, 80% of startups incorporated in Israel.

The trend to incorporate in the United States began in 2023, triggered by an Israeli government plan to overhaul the country's judicial system. While that plan was shelved in the wake of the October 7, 2023 attacks on Israel by Hamas militants and the [war in Gaza](#) that ensued, companies continue to choose to incorporate in the United States, particularly in Delaware.

At an IATI conference on Tuesday, tech leaders said they have been warning the government of this trend.

"Incorporation abroad gradually shifts economic activity out of Israel and erodes the brand of Israeli high-tech," said Dan Shamgar, chairman of the IATI's lawyers and accountants committee.

"Legislation and policy in the U.S. over the past year have been geared toward encouraging companies to incorporate and operate in the U.S. Entrepreneurs and investors are not indifferent to this, and the impact is already being felt on the ground," said Shamgar, partner at the Meitar law firm. "In Israel, however, economic policymakers remain indifferent to the trend."

He added that it is the state's duty to adopt mechanisms and incentives that will strengthen the competitiveness of the Israeli economy in order to encourage companies to concentrate their activity in Israel.

A spokesperson for the Minister of Innovation, Science and Technology had no immediate comment.

High-tech is a key Israeli economic growth driver, accounting for about 20% of economic activity, some 15% of jobs and more than half of exports.

Also at the conference, tech leaders said that among the challenges facing the sector were the need for more local capital as foreign capital dominates while health tech should be a key focus of investment after a recent slump.



9.9.25

סקר: רק 45% מהסטארט-אפים הישראלים מתאגדים בארץ

זאת, לעומת 80% ב-2022 • באיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות מזהירים כי המגמה הזאת שוחקת את המותג של ההיי-טק הישראלי ומזיקה לכלכלה המקומית
רק 45% מהסטארט-אפים החדשים שהוקמו השנה בישראל התאגדו בארץ – נתון נמוך, המהווה ירידה תלולה לעומת 80% ב-2022. מן הצד ההפוך, אם לפני שלוש שנים, רק 20% מהסטארט-אפים כחול לבן התאגדו בחו"ל, השנה עומד הנתון על 55%.

הנתונים עולים מסקר חדש, שערך האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI) במשרדי עורכי הדין המובילים במגזר ההיי-טק בישראל. הנתונים הם מתוך 460 הסטארט-אפים החדשים שהוקמו על ידי המשרדים הללו עד כה השנה.

המגמה, שבמסגרתה סטארט-אפיסטים רבים מעדיפים לרשום את החברה שלהם בחו"ל ולא בארץ, החלה ב-2023, בעקבות המהפכה המשפטית, שהביאה את המשקיעים הזרים ללחוץ עליהם שהחברה לא תהיה ישראלית. המגמה נמשכה ככל שהתמשכה, ומתמשכת, המלחמה בעזה, שהגבירה את חוסר האמון של המשקיעים הזרים בשוק הישראלי – מה ששוחק את המותג של ההיי-טק הישראלי.

הסקר הוא המשך לסקרים השנתיים הקודמים של IATI, שהראו שגם ב-2023 וב-2024, כ-40%-45% מהסטארט-אפים הישראליים לא נרשמו בארץ. המצב כיום שונה במובהק מזה שהיה כאן בכמה השנים שלפני 2023, אז ההיי-טק הישראלי ידע צמיחה ושגשוג שהוא לא ידע מזה שנים רבות – גם ברישום הסטארט-אפים כאן.

עו"ד דן שמגר, שותף במשרד מיתר ויו"ר ועדת עורכי הדין ורואי החשבון ב-IATI, אמר כי "מזה כשלוש שנים אנחנו מתריעים על התגברות התופעה של התאגדות של סטארט-אפים חדשים מחוץ לישראל, בניגוד למגמה ששלטה במשך שנים רבות. התאגדות מחוץ לישראל מסיטה לאורך זמן פעילות כלכלית לחו"ל ושוחקת את המותג של אומת הסטארט-אפ והחדשנות".

העלייה במספר הסטארט-אפים שמתאגדים בחו"ל – "נורת אזהרה"

קרין מאיר רובינשטיין, מנכ"לית ונשיאת IATI, אמרה כי העלייה במספר הסטארט-אפים שמחליטים להתאגד מחוץ לישראל "מהווה נורת אזהרה. אני קוראת לכל משרדי הממשלה להבין את גודל השעה, ולפעול בתקופה זו כדי לשמר ולקדם את ההיי-טק הישראלי. במקביל, אנחנו משקיעים כל העת בחיזוק היזמים והחברות בכל השלבים, כך שיוכלו להמשיך ולתרום למיצוב התעשייה בארץ ובעולם כקטר המרכזי והמשמעותי ביותר של הכלכלה הישראלית. לקרנות הון-הסיכון ולגופי ההשקעה תפקיד קריטי בעיצוב עתידה של מדינת ישראל בכלל ותעשיית ההיי-טק בפרט".

אתמול ערך IATI במלון הילטון בתל אביב כנס קרנות הון-סיכון וגופי השקעה, שבמסגרתו נחשף הסקר. באירוע השתתפו כ-120 בכירים מעולם הון-הסיכון הישראלי, בהם שלמה דוברת מ-ויולה, אדם פישר מבסמר, גיגי לוי מ-NFX, יורם אורון מ-ורטקס ישראל ורד דוט קפיטל, יאיר שינדל מ-aMoon, אייל ניב מפטינגו, יפעת אורון מבלקסטון, יורם טייץ מג'נירל אטלנטיק, מייקל אייזנברג מקרן אלף, דב מורן מגרוב ונצ'רס ויזר שי מדיספיוטיב.





האיגוד הישראלי לתעשיות מתקדמות (IATI), בראשות קרין מאיר-רובינשטיין - מנכ"לית ונשיאת האיגוד, הוביל את הוועידה השנתית של קרנות ההון סיכון וגופי ההשקעה בישראל. הוועידה נערכה במלון הילטון תל אביב, ונפגשו בה בכירי תעשיית ההשקעות בישראל ובכללם שותפים מנהלים ובכירים מקרנות מובילות. במפגש "אחד על אחד" בין דיוויד פיאלקו & Co-Founder Managing Director של General Catalyst שהגיע במיוחד מארה"ב, לצד מייקל אייזנברג, שותף מנהל בקרן Aleph חלק פיאלקו את סיפורו האישי והציג איך לדעתו ישראל צריכה לספר את הסיפור שלה: "אנחנו חייבים לספר כאן בישראל וגם החוצה לעולם את הסיפור של העתיד של ישראל - עתיד של בריאות, טכנולוגיה, דמוקרטיה ודאגה לאנשים. העולם אוהב גיבורים, וישראל היא מדינה גיבורה. הדרך להילחם בתמונה הקודרת שמציירים עלינו היא באמצעות אמת, יושרה וסטוריטלינג טוב, שיראה איך ההצלחה שלנו בונה אקו־סיסטם שיהפוך אותנו למרכז עולמי של כלכלה, בריאות וטכנולוגיה." בין משתתפי הוועידה: שלמה דוברת (קרן Viola), אדם פישר (קרן Bessemer), גיגי לוי (קרן NFX ומשקיע בחברות הזנק), יורם אורון (קרנות ורטקס ישראל, ורד-דוט קפיטל) יהל זילקה (קרן D10) יאיר שינדל (קרן aMoon) עמיקם נורקין (קרן ACE) אייל ניב (קרן פיטנגו Pitango), יפעת אורון (קרן Blackstone), יורם טייץ (קרן General Atlantic) דב מורן (קרן Grove), חגי שוורץ (קרן Insight), יזהר שי (קרן disruptive) ניר אדלר (SOMV), ערן ברקת (BRM), רן נוסבאום (פונטיפקס), ישראל אלדור (KEY CAPITAL) דרור גלאס (ISF).

